**Recruitment Stage – Sourcing - NL**

**Functietitel:** Recruitment Sourcing stagiair(e)

**Locatie:** Herengracht, Amsterdam

**Duur:** Flexibel, afhankelijk van je studie. Open voor parttime (25 uur) of fulltime (40 uur).

**Salaris:** €500 per maand (op basis van fulltime) + reiskostenvergoeding

Harnham is op zoek naar een proactieve en vindingrijke Recruitment Sourcing stagiair(e) om ons team te versterken. Deze stage biedt een unieke kans om praktijkervaring op te doen met verschillende aspecten van recruitment. De geschikte kandidaat speelt een sleutelrol in het vinden, screenen en benaderen van potentiële kandidaten voor onze klanten, en draagt zo bij aan onze ambitie om marktleider te blijven op het gebied van Data & Analytics recruitment in Nederland.

**WIE ZIJN WIJ?**

Harnham is een toonaangevend recruitmentbureau dat gespecialiseerd is in Data & Analytics. Wij bieden meer dan alleen een baan; wij openen de deur naar buitengewone kansen en persoonlijke groei. Met een wereldwijde aanwezigheid in Londen, Amsterdam, San Francisco, Phoenix en New York, zijn wij de vertrouwde keuze voor wie op zoek is naar een carrière in sales die wordt gekenmerkt door cultuur, geavanceerde training, duidelijke doorgroeimogelijkheden en internationale ervaring.

Sinds onze opening in Amsterdam in maart 2023 bouwen we aan een team van gepassioneerde en toekomstgerichte collega’s. Deze stageplek is bedoeld om onze groei en aanwezigheid op de markt te ondersteunen.

**DE FUNCTIE: Recruitment Sourcing**

Als Recruitment Sourcing stagiair(e) richt je je voornamelijk op het vinden, benaderen en voorbereiden van toptalent binnen Data & Analytics. Je krijgt een breed takenpakket waarmee je ervoor zorgt dat we de beste kandidaten aantrekken. Concreet ga je aan de slag met:

**Kandidaat Sourcing:**

* Gebruikmaken van verschillende online platformen, professionele netwerken en branchespecifieke forums om actief kandidaten te zoeken met relevante vaardigheden en ervaring.
* Creatieve sourcingtechnieken inzetten om kandidaten te vinden die niet actief op zoek zijn.
* Samenwerken met het specialistenteam om de vereisten per functie en het ideale profiel te begrijpen.

**Initiële Screening Gesprekken:**

* Telefonische screenings uitvoeren om kwalificaties, ervaring en motivatie van kandidaten te beoordelen.
* Vaardigheden en geschiktheid inschatten en kandidaten voorbereiden op de volgende stappen in het proces.

**Vacatures pitchen:**

* Vacatures van klanten en hun bedrijfscultuur overtuigend overbrengen op kandidaten.
* Vacaturepitches afstemmen op individuele kandidaten, met de focus op hoe de rol aansluit bij hun ambities.
* Vragen en zorgen van kandidaten beantwoorden en zorgen voor een positieve ervaring.

**Team Samenwerking:**

* Kandidaten die de eerste screening succesvol doorlopen begeleiden naar het interviewproces in samenwerking met je manager en collega’s.

**Leadgeneratie:**

* Bijdragen aan het genereren van leads door potentiële verkoopkansen en besluitvormers in kaart te brengen.
* Verzamel waardevolle marktinformatie ter ondersteuning van onze sales- en recruitmentstrategieën.
* Werk samen met het team om relaties met potentiële klanten op te bouwen en te onderhouden.

**Meelopen met processen:**

* Inzicht krijgen in het volledige recruitmentproces door mee te lopen met ervaren teamleden.
* Beste praktijken leren op het gebied van sourcing, screening en recruitmentstrategieën.

In deze rol ben je een essentieel onderdeel van ons recruitmentteam en help je ons om uitstekende kandidaten te vinden en aan te trekken die bijdragen aan het succes van onze klanten. Jouw inzet heeft direct invloed op onze sales pipeline en onze dienstverlening.

**Kwalificaties:**

* Momenteel ingeschreven bij een WO-opleiding.
* Sterke communicatieve vaardigheden en in staat om effectief contact te maken met kandidaten.
* Nauwkeurig, proactief en een sterke werkethiek.
* Passie voor recruitment en het zoeken van kandidaten.

**Voordelen:**

* Waardevolle ervaring opdoen in recruitment, met inzicht in volledige 360° recruitmentproces en sterke commerciële vaardigheden ontwikkelen.
* Werken in een dynamische en inclusieve werkomgeving.
* Mogelijkheid om bij te dragen aan de groei van het bedrijf en echt impact te maken.
* Doorgroeimogelijkheden op de lange termijn.

Geïnteresseerd in deze stage? Stuur dan je CV naar emmaway@harnham.com – we kijken uit naar je reactie!